

Sie haben Charisma und Persönlichkeit? Dann werden Sie Teil unseres Teams!

Gestatten – **M² Business Consulting GmbH** ein junges, aufstrebendes Beratungsunternehmen.

Unsere Kunden sind auf der Suche nach innovativen Vertriebsstrategien, kreativen Unternehmenskonzepten und mitreißendem Projektmanagement. Zur Unterstützung unseres Bereichs Sales² suchen wir ab sofort einen **Junior Consultant Project and Sales**.

Junior Consultant Project and Sales (m/w)

Sie möchten in einem dynamischen Team arbeiten und schätzen die vielfältigen und abwechslungsreichen Aufgaben des täglichen Projektgeschäfts? Im Bereich Sales² erwarten Sie spannende Aufgaben im Bereich der Angebotsgestaltung, der Vertriebskoordination sowie der Pitch Präsentation beim Kunden. Als Junior Sales and Project Consultant werden sie auch bei der Erledigung der täglichen Projektaktivitäten unterstützen. Je nach persönlichem Schwerpunkt übernehmen sie zeitnah eigene Aufgaben und Teilprojekte.

Das erwartet Sie:

- Schlanke Strukturen und Arbeit in einem hochmotivierten Beratungsteam
- Ein spannendes und vielfältiges Arbeitsumfeld im Bereich IT und Automotive
- Umfangreiche Entwicklungsmöglichkeiten
- Die Ausprägung ihres individuellen Projektberaterprofil
- Eine erfolgsorientierte Vergütung
- Viel Spaß bei der Arbeit

Die Hauptaufgaben:

- Projektakquise, unterstützen beim Projektvertrieb und sammeln erster Erfahrungen in der Vertriebskoordination
- Aktive Projektabwicklung mit selbständiger Steuerung und Koordination der Abläufe in enger Abstimmung mit dem projektverantwortlichen Berater
- Betreuung und Pflege der Projekttools im Rahmen der Projektabwicklung
- Entwicklung eigener Ideen zur Optimierung des Projektablaufs
- Verarbeitung von Informationen aus Interviews, Präsentationen und Meetings
- Projektcontrolling, Rolloutunterstützung und Dokumentation

Das bringen Sie mit:

- Ein erfolgreich abgeschlossenes betriebswirtschaftliches Studium oder eine technische Ausbildung
- Eine Affinität zur Lösung von Problemen und eine „geht nicht, gibt es nicht“ Einstellung
- Einen eigenen Charakter mit Charisma und Humor

- Eine freundliche und offene Person mit einer zielstrebigem und vorausschauenden Arbeitsweise sowie einer hohen Kunden- und Dienstleistungsorientierung
- Verbindliches Auftreten sowie Diplomatie, Teamgeist und Einsatzbereitschaft
- Theoretische und idealerweise praktische Kenntnisse im Projektmanagement
- Erste praktische Erfahrung im Vertrieb oder Account Management
- Hohes Durchsetzungsvermögen und Verantwortungsbewusstsein
- Spaß am Verkaufen und eine gewisse Zahlenaffinität
- Freude an der Entwicklung an Kreativkonzepten für Webseiten
- Routinierte Anwenderkenntnisse in MS-Office und Photoshop

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung unter durchstarten@m2bc.de

Damit wir Ihre Bewerbung in den richtigen Kontext bringen können, benötigen wir Ihre Angaben zu Gehalt, Verfügbarkeit und Umzugsbereitschaft. Die diskrete Behandlung Ihrer Bewerbung ist selbstverständlich, Sperrvermerke werden von uns in jedem Fall berücksichtigt.

Sie finden uns unter www.m2bc.de